automotive news
Kiadta a Smarter Média Kommunikációs Ügynökség (https://news.smartermedia.hu)

A Toyotákat és a Lexusokat a legkönnyebb eladni Amerikában egy friss tanulmány szerint

Átlagosan 21 nappal több ideig maradnak a kereskedő nyakán a tisztán elektromos hajtású új autók az Egyesült Államokban, mint az új hibridek. Az ország leggyorsabban eladható új autótípusa a Toyota Grand Highlander, míg a használtaknál három Lexus áll a lista élén.

A félvezetőhiány okozta gyártási fennakadások évei után fordult a kocka az Egyesült Államokban: a kereslet mérséklődése miatt az új autók szinte hegyekben állnak a márkakereskedésekben. Az autóhirdetési weboldalakat összefogó *iSeeCars* friss tanulmánya szerint egy új autó átlagosan 54 nap alatt kel el, ebből az új villanyautók 70,6 nap alatt, az új hibridek viszont sokkal hamarabb, 49,5 nap alatt találnak vevőre.

2023 októbere és 2024 márciusa között összesen 463 ezer, saját felületen hirdetett új és használt autó (maximum 5 éves korig) eladását elemezte ki az iSeeCars, ami alapján 21,6 százalékos lassulást állapított meg az új autók átlagos értékesítési idejére, szemben a használt autók értékesítési idejének 30,5 százalékos gyorsulásával (Teslák csak a használtautós kimutatásokban szerepelnek). *„Az új autók árának fokozatos csökkenése és az eladási ütemük következetes lassulása arra utal, mintha egy óriási gépezet lassú leállását látnánk”* – mondta *Karl Brauer*, az iSeeCars vezető elemzője. *„Az új autók még mindig drágábbak, mint a Covid előtt, és még mindig elfogadható ütemben fogynak, de az inga egyértelműen átlendült a másik irányba”* – tette hozzá.

1. A leggyorsabban értékesíthető újautómárkák

A gyártók közül az öt leggyorsabban értékesíthető, a Toyota, az Alfa Romeo, a Cadillac, a Honda és a Jaguar 39 és 44 nap közötti értékekkel rendelkezik. Ezzel szemben 32-es lista legvégén a leglassabban értékesíthető újautómárkák, a Ram, az Audi, a Buick, az Infiniti és a Lincoln átlagosan 69 és 83 nap közötti idővel szerepelnek. *„Az olyan gyorsan eladható márkák, mint a Toyota és a Honda, az új autóra elköltött dollárjaikért maximális értéket kereső és elváró mainstream vásárlókat képviselik”* – mondta Brauer. *„Ezzel szemben az olyan magasan jegyzett, kis darabszámú luxusmárkák eredményei, mint az Alfa Romeo, a Cadillac és a Jaguar egyrészt a korlátozott kínálatot, másrészt a tehetős vásárlók nagy keresletét tükrözik.”* Érdekes, hogy a nagy darabszámban értékesített prémiummárkák (Genesis, Land Rover, Acura, Audi, Infiniti, Lincoln, Buick) a 32-es lista utolsó harmadában tanyáznak.

Fastest-Selling New Car Brands: March 2024 – iSeeCars Study*			
Rank	Brand	Average Days on Market	% Faster or Slower than Average
1	Toyota	39.6	26.6%
2	Alfa Romeo	41.8	22.5%
3	Cadillac	43.4	19.6%
4	Honda	44.2	18.2%
5	Jaguar	44.4	17.8%
6	Kia	47.0	13.0%
7	Hyundai	47.1	12.8%
8	Subaru	49.0	9.2%
9	BMW	49.1	9.1%
10	Mazda	53.1	1.6%
11	Volvo	53.2	1.5%
Overall New-Car Average		*54.0*	--
12	Maserati	54.8	-1.5%
13	MINI	54.9	-1.8%
14	Mercedes-Benz	57.1	-5.8%
15	Volkswagen	58.2	-7.8%
16	Nissan	58.3	-7.9%
17	Mitsubishi	58.8	-9.0%
18	Jeep	60.5	-12.0%
19	Chevrolet	60.7	-12.5%
20	Genesis	60.9	-12.9%

2. A leggyorsabban értékesíthető használtautó-márkák

A leggyorsabban a Honda, a Lexus, a Toyota, a Tesla és az Acura használt autói találnak maguknak vevőt, átlagosan 26-28 nap alatt. A leglassabban fogyó használtautó-márkák a Maserati, a Lincoln, az Alfa Romeo, a Ford és a Genesis, vagyis új autók piacához hasonlóan a prémium-tömeggyártók modelljei jórészt a leglassabban fogyó használt autók között vannak, ami a vásárlók magasabb árérzékenységét és a borsos fenntartási költségektől való félelmét tükrözi. Ez alól csak két japán prémiummárka, a Lexus és az Acura jelent kivételt, amelyek a top5-be is bekerültek, ami arra utal, hogy a vásárlók megbízhatónak és jó minőségűnek tartják a termékeiket. *„A leggyorsabban értékesítő japán márkák dominanciája azt mutatja, hogy az árérzékeny használtautó-vásárlók az értéket és megbízhatóságot egyaránt kínáló márkákat részesítik előnyben”* – mondta Brauer.

Fastest-Selling Used Car Brands: March 2024 – iSeeCars Study			iSeeCars
Rank	Brand	Average Days on Market	% Faster or Slower than Average
1	Honda	26.1	23.8%
2	Lexus	26.3	23.1%
3	Toyota	27.4	20.0%
4	Tesla	27.6	19.4%
5	Acura	27.8	18.8%
6	Mazda	27.9	18.5%
7	Subaru	30.9	9.8%
8	Volkswagen	31.2	8.7%
9	Kia	32.2	5.9%
10	BMW	32.5	4.9%
11	Rivian	32.7	4.3%
12	Nissan	33.3	2.7%
13	Audi	33.4	2.2%
14	Jeep	34.0	0.7%
15	Jaguar	34.1	0.4%
Overall Used-Car Average		*34.2*	--
16	GMC	34.4	-0.4%
17	Ram	34.7	-1.3%
18	Cadillac	34.9	-2.0%
19	Polestar	35.1	-2.7%
20	MINI	35.1	-2.7%

3. Új autók piacon töltött ideje üzemanyagfajta szerint

Jól látható, hogy a hibridek minden hónapban jobban teljesítettek a tisztán elektromos autóknál, és még az összes autó átlagát is rendre felülmúlták. Az új autók eladási üteme továbbra is lassul, ami az emelkedő kamatlábak és az infláció miatt csökkenő fogyasztói vásárlóerő következménye. Ugyanezen erők még nagyobb hatást gyakoroltak az elektromos járművek értékesítési ütemére, amelyekkel szemben a hibridek egyre nagyobb – az utolsó vizsgált hónapban, márciusban már több mint 20 napos – előnyt tartanak fenn. *„Az új autók és az új hibridek átlagos eladási ideje az elmúlt négy hónapban 50 nap körül stabilizálódott”* – mondta Brauer. *„Az elektromos járművek iránti halványuló kereslet azonban a lassuló értékesítési ütemben tükröződik, amely mostanra átlépte a 70 napot, annak ellenére, hogy több autógyártónál is csökkentették a gyártást.”*

Monthly Average Days on Market for New Cars by Fuel Type - iSeeCars Study

Year	Month	Overall	EVs*	Hybrids
2023	October	44.4	57.5	37.2
2023	November	48.9	62.0	42.5
2023	December	53.1	59.2	50.8
2024	January	51.5	57.7	49.2
2024	February	53.3	64.8	49.1
2024	March	54.0	70.6	49.5

4. Használt autók piacon töltött ideje üzemanyagfajta szerint

Az új autókkal szemben a használt autók értékesítése folyamatosan gyorsul, márciusban átlagosan már csak 34,2 nap kellett az eladásukhoz, ami majdnem fele annyi, mint két hónappal korábban. Az új villanyautókhoz hasonlóan a használtak is lassabban fogynak az átlagnál, de jóval kisebb a hátrányuk, alig több mint két nap. A használt hibridek ismét megelőzik az átlagot és a villanyautókat is, 30,4 nap alatt értékesítik őket, vagyis pontosan hat nappal hamarabb, mint az elektromosokat. *„Míg ebben a versenyszámban a használt autók és a használt elektromos autók szorosan követik egymást az eladási ütemben, a hibridek ismét előnyben vannak”* – mondta Brauer. *„Az alacsonyabb üzemanyagköltségek és a >hatótávpara< hiánya teszik a hibrideket kívánatos opcióvá azon fogyasztók számára, akik csökkenteni akarják a vásárlás utáni működési költségeket anélkül, hogy megváltoztatnák a vezetési szokásaikat.”*

Monthly Average Days on Market for 1- to 5-Year-Old Used Cars by Fuel Type - iSeeCars Study

Year	Month	Overall	EVs	Hybrids
2023	October	49.2	52.4	46.7
2023	November	58.8	60.2	53.1
2023	December	56.7	55.0	51.9
2024	January	64.8	65.1	52.6
2024	February	49.8	49.5	44.0
2024	March	34.2	36.4	30.4

5. A 20 leggyorsabban értékesített új autó

Mivel az USA 20 leghamarabb elkelő új autótípusa közül 13 is Toyota-termék, és a 20-ból 8 hibrid, egyértelmű, hogy a vásárlók a hosszú távú megbízhatóságot, magas maradványértéket és alacsony üzemeltetési költségeket ígérő modelleket részesítik előnyben. Nagy meglepetés, hogy a nagy családi egyterű, a Toyota Sienna a negyedik helyen található, de az is, hogy a rétegmodellnek számító sportkocsi, a Toyota GR86 a 12. helyen szerepel, megelőzve a legkapósabb villanyautót, a 14. helyezett Volvo XC40 Recharge-ot. *„Az elektromos járművek szinte mindegyike több mint 50 ezer dollárba (18,3 millió forint) kerül, ami a legtöbb fogyasztó számára elérhetetlenné teszi őket”* – mondta

Brauer. *„Amíg az elektromos autók árban nem tudnak versenyezni a benzinmotoros modellekkel, addig továbbra is lassú ütemben és kis mennyiségben fognak elkelni.”*

20 Fastest-Selling New Cars: March 2024 - iSeeCars Study

Rank	Model	Average Days on Market	Average Price
1	Toyota Grand Highlander Hybrid	14.2	$55,224
2	Mercedes-Benz G-Class	18.7	$206,737
3	Land Rover Range Rover	19.3	$158,893
4	Toyota Sienna Hybrid	22.9	$53,894
5	GMC Canyon	23.0	$49,687
6	Chevrolet Colorado	23.8	$42,158
7	Toyota Grand Highlander	24.4	$52,933
8	Cadillac Escalade	26.2	$110,947
9	Toyota Highlander Hybrid	28.3	$50,646
10	Toyota Corolla	28.5	$25,359
11	Toyota Corolla Cross Hybrid	29.0	$34,428
12	Toyota GR86	29.3	$34,550
13	Toyota Corolla Hatchback	29.9	$26,655
14	Volvo XC40 Recharge	30.2	$59,532
15	Toyota Prius Prime	30.2	$40,629
16	Toyota Corolla Hybrid	30.6	$27,068
17	Toyota Tacoma	30.7	$45,426
18	Cadillac Escalade ESV	31.0	$113,986
19	Lexus NX 250	31.0	$43,788
20	Toyota Corolla Cross	32.5	$30,860
Overall Average		*54.0*	*$44,476*

6. A 20 leggyorsabban értékesített használt autó

A leggyorsabban értékesített használt autók 12 és 25 nap között keltek el a piacon, az összes használt autó átlaga 34,2 nap, ami még mindig jelentősen kevesebb, mint az új autók 54 napos értéke. Ahogyan a Toyota uralja a leggyorsabban eladott új autók listáját, pontosan úgy uralja a prémiummárkája, a Lexus a leggyorsabban eladott használt autókét. Az összesen kilenc modellel (ebből öt a lista első hét helyén) szereplő Lexus olyan vásárlókat szólít meg, akik egyszerre szeretnének értéket, megbízhatóságot, prémiumvezetési és -tulajdonosi élményt. A leggyorsabban értékesíthető villanyautó, a 26,2 napos eredménnyel rendelkező Tesla Model 3 nem fért be az abszolút lista első 20 helyére sem.

20 Fastest-Selling 1- to 5-Year-Old Used Cars: March 2024 - iSeeCars Study			iSeeCars
Rank	Model	Average Days on Market	Average Price
1	Lexus RX 350h	12.3	$57,229
2	Lexus NX 350h	15.8	$44,419
3	Lexus NX 250	19.8	$38,772
4	Kia Niro Plug-In Hybrid	20.0	$24,276
5	Lexus IS 500	21.4	$59,489
6	Toyota Highlander Hybrid	21.4	$39,409
7	Lexus NX 350	21.6	$43,328
8	Toyota Corolla Hybrid	21.8	$23,016
9	Mazda MX-5 Miata	22.5	$27,237
10	Honda CR-V Hybrid	22.9	$31,591
11	Ford Maverick Hybrid	23.0	$30,917
12	Subaru Impreza	23.4	$19,990
13	Hyundai Elantra N	23.7	$31,602
14	Lexus ES 250	23.8	$32,246
15	Lexus RX 350	24.0	$40,479
16	Honda Accord Hybrid	24.2	$28,568
17	Lexus IS 300	24.4	$30,457
18	Honda Odyssey	24.9	$32,568
19	Kia Carnival	25.0	$34,706
20	Lexus ES 350	25.1	$34,244
Overall Average		*34.2*	*$31,920*

Fotók: *CarsCoops, American Cars And Racing, Lexus Enthusiast*

Infografika: *iSeeCars*

Forrás:
https://news.smartermedia.hu/nemzetkozi-hirek/toyotakat-es-lexusokat-legkonnyebb-eladni-amerikaban-egy-friss-tanulmany-szerint